EXPOSER À L'INTERNATIONAL
UNE QUESTION D'IMAGE

Le salon Fruit Logistica à Berlin, incontournable pour l'entreprise T&B Vergers.

Exposer sur un salon international ne s'improvise pas. L'entreprise familiale T&B Vergers, créée à Boulogne-sur-Mer en 1995, installée à Saulty près d'Arras en 2002, a bien cerné les enjeux d'un tel investissement. Depuis 8 ans, elle met chaque année le cap sur Berlin, où se tient le salon Fruit Logistica, dédié à la filière des fruits et légumes frais. Un salon incontournable que l'entreprise franco-hollandaise, spécialisée dans la production, le conditionnement et la commercialisation de pommes et de poires ne raterait pour rien au monde. « *Il y a quelques années, nous exposions au Sial à Paris, avant qu'il ne se spécialise dans les innovations agroalimentaires. Ce positionnement ne nous convenait plus. Fruit Logistica étant exclusivement dédié à la filière des fruits et légumes frais, il nous correspondait mieux* », explique David Varras, co-gérant de l'entreprise.

« Ce salon est une vitrine. Nous devons y être »

T&B Vergers installe chaque année son stand d'une trentaine de mètres carrés au sein du pavillon Nord - Pas de Calais. « *CCI International nous permet d'obtenir une subvention du Conseil régional qui couvre près de la moitié de l'investissement. Ce salon nous offre la possibilité de présenter nos nouveautés, de nouer des contacts commerciaux (avec des pays de l'hémisphère sud notamment), de fidéliser clients et partenaires et de renforcer notre image de marque. Et comme nous parlons l'anglais et le néerlandais, les relations commerciales sont plus aisées* », conclut David Varras.

Contact : Betty Wailliez, 03 59 56 22 28 b.wailliez@cci-international.net

Le savez-vous ?

Les CCI vous accompagnent

Les CCI proposent aux entreprises régionales un accompagnement personnalisé pour exposer sur des salons professionnels en France d'intérêt majeur pour l'économie du Nord-Pas de Calais. En rejoignant le pavillon régional, vous pourrez notamment bénéficier d'un accompagnement global et rencontrer des professionnels lors d'une journée "rendez-vous d'affaires". Prochains salons : le MIDEST (19-22 novembre), POLLUTEC (3-6 décembre) et le SITL Europe (1-4 avril 2014). Il est encore temps de s'inscrire !

Contact : Laurie Pollet, 03 20 63 79 83 - l.pollet@norddefrance.cci.fr

PAVILLON COLLECTIF RÉGIONAL
S'offrir une belle visibilité

**Laurent Agogué, directeur général du groupe Socom Metallurgy, spécialiste des métiers de la chaudronnerie et de la mécano-soudure, participe au salon international du Midest, sous les couleurs du pavillon collectif de la région Nord-Pas de Calais. Ce choix lui apporte un certain confort logistique et offre à son entreprise une visibilité intéressante. « *Nous avons commencé à exposer au Midest en 1999 sur le stand collectif de la région. A l'époque, cette solution nous paraissait idéale car notre groupe était de petite taille. Aujourd'hui, ce n'est plus le cas et nous pourrions exposer seul. Néanmoins, nous avons choisi de maintenir ce partenariat qui ancre notre positionnement régional. D'un point de vue logistique, le pôle développement commercial de la CCI s'occupe de tout*

Exposer sur un salon, un vrai trava d'équipe !

(aménagement du stand, animations presse, visites organisées). Nous bénéficion de prestations intéressantes comme notre présence dans l'annuaire de la sous-traitanc régionale, distribué sur le stand. Enfin, nos clients et partenaires savent où nous trouver ! ».

Contact : Laurie Pollet, 03 20 63 79 83 l.pollet@norddefrance.cci.fr

AVEC CCI INNOVATION
TOUT SAVOIR
sur vos concurrents

CCI Innovation propose une veille technologique aux entreprises présentes sur les pavillons régionaux. L'entreprise Gallez, expert dans l'outillage et l'injection des matières plastiques, en a bénéficié lors du salon K en 2010. « *Nou voulions faire un point sur la concurrence asiatique en matière d'injection bi-matière Grâce au travail de CCI Innovation, nous avons été confortés sur notre avance technologique, même si nous avons appris que nos concurrents asiatiques étaient à présent capables de fabriquer des pièces complexes, proches des nôtres* », confie Nicolas Bartz, responsable commercial de l'entreprise.

Contact : Nathalie Barbry, 03 20 63 68 00- n.barbry@norddefrance.cci.fr